

特典
新規開拓
実践研修付



2024年度 提案営業・ 交渉力・ プレゼン能力 向上セミナー

受講者募集中

セミナーと
実務の連動により
成果を上げる
2ヶ月間!



科学的に成果を出す営業術で
「待ちの営業」から「攻める営業」への転換
～部下との関係を築きながら売上を伸ばす仕組みをつくろう～

特典1 新規開拓実践研修付

(研修中に実際に取引したい企業に営業活動を行います。)

令和5年度の新規開拓実践研修の成果

取引成約 **1件**

成約金額 **約30万円**

試作・見積依頼・
後日訪問約束ほか... **計22件**

特典2 受講終了後、希望者には
「わが社の強み分析」について
産業振興機構の経営サポーターが
お手伝いいたします!



日時 ◎カリキュラムは裏面をご覧ください。

[全6回シリーズ] 全講義(6回)出席された方には受講修了証を授与いたします。

- 第1回 2024年 9月19日(木) 13:30~15:45
- 第2回 2024年 10月 3日(木) 10:00~17:30
- 第3回 2024年 10月10日(木) 10:00~17:30
- 第4回 2024年 10月24日(木) 10:00~17:30
- 第5回 2024年 11月 6日(水) 10:00~17:00
- 第6回 2024年 11月14日(木) 10:00~17:00

場所 **テクノプラザおかや 1階「大研修室」**
長野県岡谷市本町1-1-1 TEL.0266-21-7000
最寄駐車場「テクノプラザおかや」「岡谷市営立体駐車場」「岡谷駅南パーク&ライド駐車場」(無料)

対象者 **県内中小企業の経営者、管理者、営業責任者・担当者等**
※管理職の方と営業担当者等双方の出席をお勧めいたします。

定員 **45名**(定員になり次第締め切ります)

受講料 **6回分/34,000円**
(税込・テキスト代金含まず)
受講料は後日で請求申し上げます。
個別での参加も可能です。
詳細は中面をご覧ください。

申込方法 **9月13日(金)までに**下記URLに掲載されている
「受講申込書フォーム」に登録または
FAX(026-228-2867)でお申し込みください。
URL:https://www.nice-o.or.jp/info/teian2024/

(公財)長野県産業振興機構